

Ángel Jubete, Director-Gerente de Productos Flower

Estamos muy satisfechos de haber invertido para fabricar nuestros propios envases



Flower, empresa dedicada a la producción y distribución de productos para la jardinería y huerta, y también especialista en la nutrición y la protección de plantas y flores, fabrica sus propios envases de plástico para sus productos. Plásticos Universales ha entrevistado a esta compañía para saber cómo una empresa no especializada en transformación de plásticos puede fabricar sus propias botellas.

Anna Pueyo

¿Por qué hacen sus propias botellas?

Tras años de subcontratar este servicio y con nuestra expansión nacional e internacional, vimos que era una buena oportunidad para personalizar nuestros envases. Se trata de producir envases exclusivos de Flower. De esta manera, también cerrábamos aún más nuestro sistema de producción integral, ya que en nuestra central de Tárrega diseñamos, fabricamos y comercializamos productos para el jardín y la huerta.

¿Siempre las han fabricado ustedes o antes las compraban?

Empezamos la producción de nuestras primeras botellas para fertilizantes líquidos a finales de marzo de este año 2008.

¿Qué materiales utilizan para sus botellas?

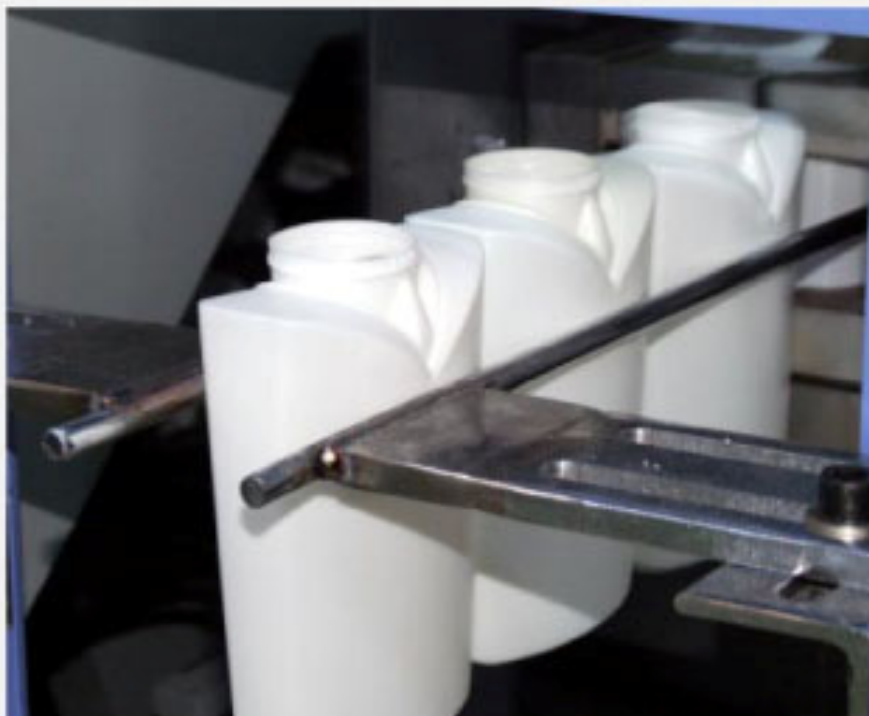
El material es el HDPE, polietileno de alta densidad.

¿El envasado de productos como fertilizantes y similares exige algo especial para la fabricación de las botellas?

Nada especial, en realidad la línea de envasado no ha cambiado, sencillamente se ha adaptado a los nuevos diseños de envases.

Las botellas se hacen mediante extrusión-soplado. Como no son una empresa especializada en la transformación de plásticos, ¿han encontrado algún tipo de dificultad a la hora de abordar esta tarea?

Las típicas de la inexperiencia inicial, pero nada destacado. La empresa suministradora de las máquinas, Siepla, nos ayudó desde un primer momento con un



“La empresa suministradora de las máquinas, Siepla, nos ayudó desde un primer momento con un técnico que tuvimos a nuestra disposición para que nos enseñara a rentabilizar mejor la máquina”

técnico que tuvimos a nuestra disposición para que nos enseñara a rentabilizar mejor la máquina. Además, también nos aconsejaron sobre la materia prima más adecuada para nuestra producción, así como el manejo de la máquina para sacarle mayor provecho y rendimiento.

¿Cómo conocieron a Siepla? ¿En qué medida influyó en la decisión de hacer sus propias botellas?

Nos hablaron de ella cuando comentamos la idea de hacer nuestros propios envases en nuestro complejo industrial. Siepla fue un prescriptor muy activo ya que nos explicó las ventajas de poseer una máquina de soplado de plástico propia, como el ahorro en costes de transporte de los envases, el stock de éstos y que podíamos tener un mayor control de todo el proceso de fabricación del producto, desde las materias pri-

mas hasta el etiquetaje final, pasando por producir nuestros propios envases.

Desde el primer día, Siepla nos ha proporcionado muchas facilidades y nos animó muchísimo. Y no nos ha defraudado.

¿También realizan la inyección de los tapones?

No, la inyección de tapones es externa. Hemos querido empezar por un solo elemento. Más adelante, ya veremos.

¿Están satisfechos con la decisión de fabricar sus propias botellas? ¿Es más rentable?

Aunque solo hayan sido unos cuantos meses desde nuestra primera botella, la verdad es que estamos muy satisfechos. Supone una fuerte inversión, tanto económica como de infraestructura y personal, pero la rentabilidad que nos proporcionará a largo plazo lo compensa. De momento, producimos dos de nuestra variedad de envases, pero con el tiempo esperamos ampliar la producción. ■

